

Progress Siebe GmbH

Wir sind führender Hersteller von Sieben, technischen Metallgeweben und Filtereinlagen für industrielle Filter. Wir entwickeln und liefern komplexe Lösungen für zahlreiche industrielle Verfahren wie Siebung, Klassierung, Entwässerung sowie Trennung und Filtration.

Im Zusammenhang mit der dynamischen Entwicklung der Firma auf den Weltmärkten suchen wir nach einem Kandidaten für die Stelle:

Regionaler Leiter

Arbeitsort: Deutschland, Handelsbüro - Düsseldorf

Aufgabenbereich:

- Erstellung und Realisierung der Verkaufsstrategie auf dem deutschen Markt
- Entwicklung des Verkaufnetzes durch aktive Akquisition von Neukunden
- Weiterentwicklung der Zusammenarbeit mit bestehenden Kunden
- Budget- und Verkaufsplanrealisierung
- Verhandlungen
- Erstellung von geschäftlich-technischen Angeboten
- Gestaltung eines positiven Unternehmensbildes auf dem anvertrauten Markt

Wir erwarten:

- Höhere technische oder ökonomische Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im Verkauf von Produkten für die Industrie
- Deutsch- sowie Polnischkenntnisse (Englischkenntnisse werden als zusätzlicher Vorteil angesehen)
- Selbstständigkeit in Durchführung der zugewiesenen Aufgaben
- Verfügbarkeit und Bereitschaft für neue Herausforderungen
- Führerschein der Klasse 3

Wir bieten:

- Entwicklung durch Schulungen und Kontakt zu den neuesten industriellen Technologien
- Arbeit in einer Firma mit begründeter Position, die auf den europäischen Märkten tätig ist
- Attraktive, ergebnisabhängige Bezahlung

Die Kandidaten werden gebeten Ihre Bewerbungen (CV, Bewerbungsbrief, aktuelles Foto) an folgende Adresse zu senden:

Progress Siebe GmbH

Speditionstr. 15a, 40221 Düsseldorf — DE

www.progress-siebe.de; info@progress-siebe.de; T +49 211 15763710; F +49 211 15763712

Wir erinnern an die Klausel: "Ich bin einverstanden, dass meine personalen Daten durch die Firma zu Rekrutierungszwecken verwendet werden (gemäß dem Gesetz vom 29.08.1997 über den Schutz der Personaldaten, Gesetzblatt von 2002, Nr. 133, Pos. 883;)"

Höflich teilen wir mit, dass wir uns nur mit ausgewählten Kandidaten in Kontakt setzen. Wir bedanken uns herzlich bei den übrigen Kandidaten für Ihr Interesse und wünschen weiterhin eine erfolgreiche Suche.